

MON BOIS, MA SCIERIE



RENCONTRES D'AFFAIRES

Les Rencontres d'Affaires "Mon Bois, Ma Scierie" ont eu lieu le vendredi 24 mars au salon Bois & Habitat. Destiné aux propriétaires forestiers, aux scieurs et aux entreprises de la seconde transformation du bois, cet événement est l'occasion de développer de nouveaux partenariats et d'exploiter les avantages qu'offre une relation commerciale de proximité. Diego Bertrand, manager construction chez Filière Bois Wallonie, et qui a coordonné l'événement nous en dit un peu plus.

Pour cette deuxième édition des Rencontres d'Affaires, les organisateurs ont décidé de réunir des scieurs et des entreprises de la seconde transformation du bois mais, aussi, d'inviter les propriétaires forestiers à profiter également de l'initiative. C'est pour cela que la Cellule d'Appui à la Petite Forêt Privée (CAPFP) et la Société Royale Forestière de Belgique (SRFB) ont rejoint l'organisation de l'événement au côté de Ressources Naturelles Développement, Embuild Menuisiers Wallons et la marque "Bois local – Notre savoir-faire" (1) qui étaient déjà présents l'année passée. **« On peut dire que l'ouverture aux propriétaires forestiers et aux groupements forestiers a été un succès puisqu'ils représentaient la moitié des participants des Rencontres d'Affaires "Mon Bois Ma Scierie" 2023. »** nous dit directement Monsieur Bertrand. **« En plus du public cible attendu, un groupe de jeunes en formation à l'IFPAME de Dinant a aussi participé à l'événement. Cela leur a permis de prendre quelques contacts utiles avant de rejoindre la filière bois en tant que professionnel à la fin de leur formation qui se termine au mois de juin. »**

Concrètement, chaque participant a dû s'inscrire préalablement en spécifiant son profil (propriétaires forestiers, scieurs ou entreprises de la seconde transformation du bois), le type d'essences qu'il possède ou transforme, ainsi que la situation géographique des bois ou de l'entreprise. Sur base de ces informations un horaire de rendez-vous est planifié en amont de l'événement et transmis aux participants. **« Tous ceux qui avaient confirmé leur présence sont venus aux Rencontres. »** nous confie Diego Bertrand. **« Il y a même eu deux inscriptions de dernière minute puisqu'un propriétaire forestier et la scierie « les copains du bois » se sont présentés un peu avant 14h pour participer à l'événement. Nous avons réussi à leur donner une place pour concrétiser leur rendez-vous ».**

L'événement a réuni plus d'une trentaine de personnes et à donner lieu à une petite soixantaine de rencontres. Ces deux nombres ont presque doublé par rapport à la première édition. L'ouverture aux propriétaires forestiers a été un succès puisqu'ils ont représenté presque 50% des participants.

(1) Notez que parmi les coorganisateur de l'événement RND et l'OEWB (présent via CAPFP et la marque "Bois local – Notre savoir-faire") ont fusionné le 1er avril pour former « Filière Bois Wallonie » sa de droit public.

Si le contenu des discussions est resté à la discrétion des rendez-vous, les réactions des participants à la sortie de l'évènement ont été positives. « **J'ai trouvé un accord, on va faire des affaires** » nous a glissé un propriétaire forestier après avoir rencontré quatre scieries. Autre signe positif, malgré un départ annoncé à 17h, Monsieur Schultz de la scierie SN4 à Fauvillers nous a fait l'honneur de rester 20 minutes de plus pour profiter d'une rencontre supplémentaire avec un propriétaire forestier. « **On reviendra l'année prochaine.** » nous a affirmé Monsieur Spineux de la scierie « les Copains du bois » **«mais cette fois on s'inscrira en bonne et due forme.»** Les scieries Quewet et Scidus qui avaient déjà participé à l'édition 2022, ont tous les deux dit que la présence de propriétaires forestiers avait ajouté un plus à l'évènement.

L'avis des participants

Pour vous partager un retour plus précis, nous avons recontacté quelques participants parmi lesquels Monsieur Monseur, propriétaire forestier et gérant du groupement Forestier « Les Ronds Chapeaux » qui a gentiment accepté notre invitation. « **Mon objectif était de pouvoir rencontrer des scieurs locaux afin d'écouler du bois en Wallonie plutôt que via l'exportation** », nous dit-il avant d'ajouter, « **j'ai des essences nobles comme l'érable, le merisier et l'aulne glutineux qui sont plus difficiles à valoriser que le chêne et le hêtre, voir pas valorisable du tout dans le cas où ils sont intégrés dans une grosse coupe pour l'export. En participant à ces rencontres, je voulais savoir s'il y avait des scieurs intéressés par ces essences même pour des quantités relativement modestes.** » Globalement son retour est positif. « **J'ai appris par exemple que la Scierie Quewet n'achète que du bois en bord de route. Le contact avec la Scierie « La Thiérarche » est intéressant pour écouler du frêne. Les dimensions et la qualité du bois souhaité correspondent à ce que j'ai. J'ai aussi discuté avec Marcel Schultz de la scierie SN4. Il m'a laissé entendre qu'un douglas élagué en hauteur 6 à 8 m sera mieux valorisé qu'un douglas non élagué, ce qui n'est pas le cas pour tous les acheteurs de bois que j'ai contacté. Cela me conforte dans l'intérêt de poursuivre mes élagages à 8 m.** »

Les scieurs présents lui ont aussi passé des informations sur d'autres scieurs. « **Ils m'ont parlé de Vicabois et la scierie Saint-Joseph qui se trouvent dans la même région que mes bois, ils m'ont aussi renseigné une scierie dans le nord de la France susceptible d'acheter mes aulnes glutineux.** » Pour monsieur Monseur, cet évènement était intéressant et a montré que les attentes des propriétaires et les besoins des entreprises peuvent se rencontrer et que la communication entre ces différents maillons est primordiale pour une valorisation locale de nos ressources forestières, en particulier pour le feuillu.



Pour Monsieur De Leener, gérant de la micro-scierie « la Source » à Bousval, les Rencontres d'Affaires étaient l'occasion d'étoffer son carnet d'adresse et de se faire connaître comme nouvel acteur de la filière. Il faut dire que la scierie n'existe que depuis décembre 2021. **« On commence à faire notre stock crescendo et on était intéressé de rencontrer des propriétaires forestiers. Pas forcément pour acheter du bois aujourd'hui mais pour créer des liens pour les années à venir. »** Monsieur De Leener est aussi content des contacts qu'il a eus avec des entreprises de la seconde transformation du bois. **« On a rencontré un charpentier qui, après, est venu voir la scierie pour découvrir comment on travaillait. On aime avoir des contacts avec les entreprises pour savoir quelles essences elles recherchent et quelles sections elles utilisent. Le but est de recentrer notre production sur leurs besoins. »** Monsieur De Leener était satisfait de ces rencontres et nous a donné rendez-vous pour l'année prochaine. **« On participera encore à cet événement pour connaître d'autres personnes ou re-rencontrer des personnes que l'on connaît déjà. Cette année, on est un peu arrivé en touriste mais la prochaine fois on viendra avec un ordinateur, un dossier de photos pour montrer ce que l'on fait et un catalogue de prix. »**

Pour Monsieur Gille, gestionnaire de projet chez Timberframing, les Rencontres d'Affaires étaient l'occasion de rencontrer d'autres scieries pour se fournir en bois feuillu. Habituellement, cette entreprise de construction bois spécialisé dans les constructions travaille avec des scieries résineuses pour acheter des produits en épicéa et en douglas. **« C'étaient des rencontres intéressantes. On a pris plusieurs contacts et on va certainement travailler avec les scieries rencontrées, lorsque l'occasion se présentera. Elles proposent des produits différents, notamment Scidus qui scie du peuplier. »** Lui aussi est partant pour reparticiper à l'événement. **« C'est un chouette événement qui permet de rencontrer de nouveaux contacts et de potentiellement répondre à d'autres demandes. Si je peux rencontrer encore d'autres scieries je reviendrai. »**



On peut encore mieux faire

Ces avis positifs sont aussi confirmés par les retours de l'évaluation envoyée aux participants. La toute grande majorité des répondants ont déclaré être intéressés à participer à d'autres rencontres d'affaires. Ils ont, par ailleurs, souligné la qualité de l'accueil et l'espace mis à disposition par le salon Bois & Habitat. Sur ce sujet, les scieries Quewet et Scidus ont mentionné que l'espace mis à disposition cette année était mieux adapté aux rencontres d'affaires.

Malgré tout, l'événement reste perfectible. Les participants souhaitant avoir un plus grand nombre de rencontres. Pour améliorer ce dernier point nous inviterons donc à vous inscrire nombreux à l'édition 2024 des rencontres d'affaires "Mon Bois Ma Scierie".